



# Обзорна информация относно подготовката на улични системи за паркинг



## 5-те най-големи грешки в паркинг бизнеса и начини за тяхното предотвратяване



# Грешка 1

## Нулево ниво: твърде много леки коли в града, но без система за паркинг



- В централната градска част около 8% от леките коли обикалят в търсене на паркинг
  - Замърсяване с газове, което вреди на околната среда
  - Изключително бавен трафик
- Необходимост от лимит на броя леки коли в централните части на града
- Липса на налични възможности за паркинг -> спад за бизнеса в града

**Решение: Употреба на модерна система за събиране на такса паркинг**



## Грешка 2 Служители, събиращи такса паркинг



- Шофьорите губят ценно време в търсене на служителя
- Служителите често продават нелегална възможност за паркинг
- Това води до голяма загуба на приход
- Броят леки коли в централна градска част не намалява



Решение: събиране на паркинг такса без помощта на служител



# Грешка 3

## Инвестиции в автомати за паркинг

- Преди 15 години инсталирането на автомати за паркинг бе единственият начин да се избегнат проблеми със събирането на такси от служителите, но това не е модерно решение
- Огромна инвестиция: една машина струва около 6 000 Евро, за всеки 50 паркоместа трябва един автомат, а годишната поддръжка е около 15% от покупната цена и разходите по паричното обслужване са около 6% от пшрихода
- Такава инвестиция прави паркинга губещ бизнес за около 3 години
- Глупаво е да бързаш и да се налага да ходиш до автомат, за да купиш билет за паркинг
- Употребата на паркоместа е следната: ако нямаш монети, не можеш да паркираш

**Решение: не инвестирайте в скъпи паркинг автомати, ползвайте мобилна система за платен паркинг с минимални разходи за инвестиция**





## Грешка 4

### Проблеми при селекция на мобилни системи за паркинг (1)

- Селекция на фиксирано във времето решение
  - Ако системата не предполага старт/край на услугата, шофьорите сами изчисляват престоя. За да избегнат евентуално закъснение, обикновено плащат повече, отколкото е необходимо.

**Решение:** плащане при тръгване, **старт-край система**

### Селекция на решение с платен паркинг чрез SMS

- Не е удобно да пишеш SMS, ако бързаш
- Шофьорите предпочитат да не плащат 2-4 SMS, ако това може да се избегне

**Решение:** селектирайте системи с **телефонно обаждане**





## Грешка 4

# Проблеми при селекция на мобилни системи за паркинг (2)

- Ползване на чужда платформа за плащане (нечий клиринг хауз), а не собствена система за предплатена услуга
- В този случай мобилния паркинг оператор не може да бъде независим при взаимодействие с банки или мобилни оператори
  - Мобилния паркинг оператор губи постоянния паричен поток от лихви в личните предплатени сметки
  - Паркинг операторът не може да се справи с различните намаления към всеки потребител

Решение: **избор на система със собствена клиринг хауз инфраструктура, вкл. собствена опция за предплатена услуга.**

- Ползване на решение на мобилния оператор
  - Чужди туристи не могат да ползват паркинга, тъй като не са абониранни към локалните мобилни оператори
  - Операторите, ползващи монополистичната си позиция, често искат висока такса обслужване, прокарвайки решения с голям брой ненужни SMS, освен това не поддържат старт/стоп системи

Решение: **не използвайте системи, доставяни от банки или мобилни оператори, а по-скоро си партнирайте с тях.**



## Грешка 5

### Избор на решение без надежден контрол по плащането и финно управление на системата (1)

- Нелегалната продажба на билети от служителите причинява значителна загуба на приходи за паркинг оператора на града
- Дългосрочни последствия от намален проход от паркинг: ниско качество на паркинг услугата, недостатъчно средства за паркинг места -> забавяне на трафика в града -> щети върху околната среда -> редица жители и компании (данъкоплатци) се изселват от града



## Грешка 5

### Избор на решение без надежден контрол по плащането и фино управление на системата (2)

- Други дългосрочни последствия от нелегална дейност на служителите: колапс на системата за регулиране на плащанията, генериращ политически и икономически проблеми:
  - Основата за градския платен паркинг е броят паркоместа: ако този брой е по-малък, то цената се увеличава с 10%
  - Ако дадена група шофьори не заплаща официалната такса, увеличението на цената не води до увеличение на броя паркоместа
  - Проблемна ситуация за града: висока такса паркинг, липса на паркоместа, липса на паркинг за пазаруващите -> съдържателите на магазини напускат зоната -> бизнес дейността в гарда, а и данъците намаляват

**Решение: не позволявайте нелегална дейност от страна на служителите, ползвайте решения със строг контрол и фино управление**



## Информация за Mobiljegy Ltd.

- **Произход - в компания:**  
**i-Cell Ltd.**
- **Обхват на дейност**
- **Избрани проекти**
- **Услуги**
- **За контакт**





# Произход: i-Cell Ltd

- Година на основаване: 1998
- Основатели: Vorland Унгария и частни лица
- Обхват на дейност
  - Разработка на мобилни бизнес решения
  - Доставка на приложимо обслужване
- Капитални инвестиции през 2001 от Унгарски Фонд за Иновационни Технологични Решения
- Регистрирана под No 4 в Централна Европа с Текнолъджи Фаст 50 на Deloitte & Touche



# i-Cell Продукти

- Сателитни системи тип Track&Trace за управление на автомобилни паркове
- Електронни билети и решения за разплащателни сметки (прехвърляни на дъщерна компания Mobiljegy Ltd. от 2007)
- Други мобилни решения
  - i-Demand: Система в удобство на транспорта
  - i-Track: Услуга за мобилен трекинг
  - i-Guard: Мобилна система за надзор на IT инфраструктури
  - i-Flight: Мобилна инфо-система за полети
- Още информация за i-Cell Ltd. [www.icell.hu](http://www.icell.hu)



# Обхват на дейност

- Електронни билети и разплащателни сметки
- Клиринг хауз технологии, за доставчици на електронни разплащателни услуги
- Мобилни телефони и RFID/NFC разплащателна карта
- ASP услуги
- Системна интеграция
- Управление и надзор на проекти
- Консултантски услуги



Избрани проекти

## Национална система за управление на мобилен паркинг

- За Будапеща и 23 града в Унгария
- План, програмиране, инсталация, опериране & поддръжка, ASP услуги
- Самостоятелни решения за клиринг хауз
- Платформа за доставчици на разплащателни услуги (банки, мобилни оператори)
- Продажби за доставчици на услуги (EME Zrt)
- [www.emezrt.hu](http://www.emezrt.hu)



Избрани проекти

## Система за платен мобилен паркинг в Германия и Австрия

- План, програмиране, инсталация, опериране & поддръжка
- Купувач на технологията - Mobilzahlen GmbH
- Анализ на изискванията, концепция
- Самостоятелни клиринг хауз решения
- <http://www.mobilzahlen.de/>
- <http://www.mobilzahlen.at/>



Избрани проекти

## Унгарска мулти-модулна електронна система за транспортни билети

- П&Р проекти, финансирани от EU
- Технология с мобилна телефония и RFID карта
- Анализ, изисквания, концепция
- Предложения за правителството
- Пилотни проекти с Държавни Железници,  
Будапеща

Транспортна компания

Национална Автобусна Компания  
ICM Project / i-cell



Избрани проекти

## Автоматична система за таксуване с винетки (работен проект)

- П&Р проект в сътрудничество с държавната унгарската компания за мениджмънт на магистралаи
- Пилотен проект с компании за мениджмънт на автомобилни паркове
- Подготовка на бизнес ситуация
- Задължително архитектурно планиране и инсталация



# Услуги



- Проучване и изготвяне на бизнес план
- Системно планиране
- Системна интеграция
- Доставка на централна софтуер система по поръчка
- Системно изпълнение, постоянно обновяване, оперативна дейност и поддръжка
- Редовно развитие на системата
- Обучение на състав за местно опериране и поддръжка
- Mobiljegy Ltd. трансферира цялостно ноу-хау за партньорите от мобилния оператор относно плащанията, вкл. технологии, организация на компанията и услуги по обучението.